



**QUALITÉ
BIEN ORDONNÉE
COMMENCE
PAR SOI-MÊME**



*Quand on est chef d'entreprise, on a rarement l'occasion de penser à soi.
On pense à son business, à ses clients, à ses salariés.
On pense aussi bien sûr tous les jours à la qualité de ses produits et de ses services.*

*Mais pense-t-on à la qualité de son organisation, à sa productivité, à l'efficacité de ses process ?
En général moins souvent.*

Fort de cette réalité, on intègre des outils, des logiciels métier, pour fluidifier l'administration et la gestion de son entreprise, pour tenter de se faciliter la tâche...

C'est vrai, ça peut faire gagner du temps. Mais ça peut aussi en faire perdre.

Car prend-on véritablement le temps d'analyser l'efficacité de ces solutions et notamment leur impact sur le rendement des équipes ?

Non, parce que ça, on n'en saisit pas toujours l'urgence.

Voilà la vocation d'ABSYS.

Vous accompagner sur des missions au service de votre performance interne.

ABSYS, c'est un prestataire de confiance qui va analyser en profondeur votre système d'information et de CRM, dans une logique d'optimisation et de rentabilité.

Autre expertise tout aussi essentielle : le pilotage de la conformité RGPD. Une démarche obligatoire qu'ABSYS assure de bout en bout en respectant la méthodologie et le formalisme requis.

ABSYS ? Un partenaire orienté résultats sur lequel vous pouvez réellement compter.

Jean-François TARDIF
Fondateur ABSYS



ABSYS : 2 METIERS

2 enjeux décisionnels, 2 clés opérationnelles

DIMENSIONNEMENT DES SYSTEMES D'INFORMATION ET DES OUTILS CRM

QUOI ?

Le système d'information (SI) est un ensemble organisé de ressources qui permet de collecter, stocker, traiter et distribuer de l'information, en général grâce au support informatique.

Il inclut la dimension technique et la dimension organisationnelle. Réévaluer la performance de son SI, c'est entreprendre une démarche qualité qui conduira à l'optimisation de l'existant ou à la mutation vers de nouvelles technologies.

L'objectif est clair : faire gagner du temps aux collaborateurs, faire gagner de l'argent à l'entreprise.

COMMENT ?

- Analyse de l'environnement et des spécificités de l'entreprise
- Identification des processus et des acteurs clés
- Audit des fonctions de l'organisation interne et du pilotage
- Cartographie des dysfonctionnements éventuels et des besoins
- Recommandation de leviers de gains de productivité
- Accompagnement dans le déploiement et la mise en service des nouvelles solutions

COMBIEN ?

Pré-diagnostic gratuit. Mission de consulting sur devis.

MISE EN OEUVRE DE LA DEMARCHE RGPD

QUOI ?

En application depuis le 25 mai 2018, le RGPD est un règlement européen qui encadre la protection des données sur les personnes physiques. Désormais, les entreprises, quelle que soit leur taille, deviennent responsables de la sécurité des données qu'elles détiennent et elles doivent suivre des règles précises quant à leur utilisation. Entreprendre une démarche RGPD, c'est donc simplement supprimer tout risque d'infraction potentielle.

COMMENT ?

- Conseil et accompagnement en vue de la mise en conformité de l'entreprise avec la loi.
- Mission de délégué à la protection des données (DPO) externalisée.
- Coordination de l'ensemble des expertises (informatique, juridique, communication) nécessaires à l'analyse exhaustive de l'existant et au suivi des différentes étapes de la démarche.

COMBIEN ?

Pré-diagnostic gratuit. Mission de consulting sur devis.





*Besoin d'une précision ou d'un éclairage?
Envie d'un premier échange?*

Contactez-moi sans attendre au

0692 878 381

jf.tardif@absys.re